

JÉRÉMY ORLOWSKI : « UN SOC POUR LES PME, C'EST POSSIBLE ! »

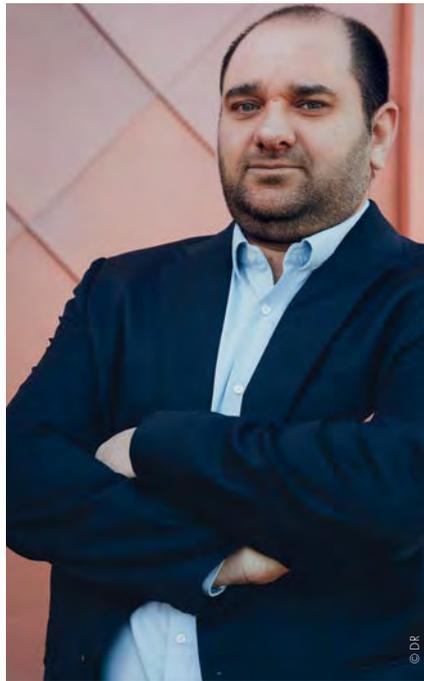
Value IT, spécialisée dans les services et le conseil informatiques, accélère son développement en matière de cybersécurité. Une branche à fort potentiel et aux enjeux majeurs pour ses (futurs) clients, si bien que l'entreprise stéphanoise a renforcé ses compétences techniques et va lancer une offre spécifique basée sur un security operations center (SOC). Entretien avec son PDG, Jérémie Orłowski.

Vous avez réalisé plusieurs rachats de sociétés depuis le début de l'année et d'autres sont à venir. Quels sont les objectifs de ces opérations ?

La croissance externe relève de plusieurs enjeux. Elle nous permet à la fois d'aller chercher une nouvelle clientèle, d'étendre notre zone géographique et d'élargir notre offre de services avec des compétences renforcées. C'est ainsi que nous avons réalisé des opérations de rapprochement dans les domaines du conseil, de l'infogérance et surtout de la cybersécurité. Nous en programmons deux à trois nouvelles d'ici la fin de l'année afin d'améliorer notre compétitivité et de valider nos objectifs. Dans cinq ans, nous devrions réaliser 50 millions d'euros de chiffre d'affaires soit le double d'aujourd'hui. En attendant, le challenge pour 2023 est de structurer l'intégration des entreprises et de poursuivre notre croissance organique.

La cybersécurité devient une branche importante pour Value IT. Pour quelles raisons renforcez-vous cette activité ?

La cybersécurité représente un enjeu majeur pour les entreprises, quelle que soit



leur taille. Un sujet que nous avons toujours su traiter en interne, néanmoins il faut aller plus loin afin d'adresser un service de sécurité informatique encore plus performant aux TPE, PME et ETI qui en ont besoin. Car si la prise de conscience tend à se généraliser, ces dernières ne traitent pas encore la cybersécurité comme elles devraient le faire. Alors même qu'elles ne sont pas à l'abri d'attaques. Et d'autant plus que la sécurité informatique constitue un puissant levier de compétitivité. C'est pourquoi, dès le mois de novembre, nous lançons une offre pour les entreprises afin qu'elles

puissent bénéficier d'un service que seuls les grands groupes pouvaient s'offrir jusque-là.

Concrètement, que proposez-vous aux entreprises pour mieux les protéger ?

Nous allons leur mettre à disposition un security operations center, appelé SOC. Une plateforme pour administrer et superviser la sécurité de tout leur système informatique : réseaux, serveurs, applications, etc. Avec une couche technique supplémentaire externalisée, notre offre SOC va détecter automatiquement une faille de sécurité venant de n'importe quel endroit, d'une clé USB à la messagerie par exemple. L'information nous sera alors remontée et analysée afin d'y remédier. Un service pointu qui, à ce jour, est commercialisé seulement par des grands groupes pour des grands groupes. Les budgets étant inaccessibles pour de petites entreprises. Notre volonté est donc de pouvoir leur proposer un SOC à un prix abordable avec une exigence de qualité.